

“世上无难事，只怕有心人”

——记宁波球冠电缆股份有限公司中低压技术部部长傅伟文

本刊记者 张国坚
通讯员 郑春燕

略显单薄的身子却透出一股坚毅的劲头，低调谦和是大家对他的直观印象。他是宁波球冠电缆股份有限公司中低压技术部部长傅伟文，由他组织完成的科技创新和技术改进项目大大小小有80多项。傅伟文也从一名普通的车间操作工，成长为一名企业核心技术骨干。

初露锋芒展潜质

傅伟文，39岁，遂昌人。1994年他进入球冠，成为一名操作工。刚进企业不久，他发现电线制造工艺的束合环节技术上不是很合理：在对铜单线进行“束合”的时候，铜单线分布无序，导致导线的圆整度不高，影响了产品质量。通过摸索，他对此工艺技术改进提出了自己的看法，“在铜单线‘束合’前，做一个单线分线板，这样铜单线的分布就可以均匀了，导线的圆整度可以提高很大一截”。进企业的3个月里，他给企业提出类似“束合”工艺改进的技术建议就有6项。企业采用之后，果然使得产品质量有所提高，产品市场竞争力越来越强。进球冠的第4个月，傅伟文引起企业领导重视，被派往上海电缆厂学习低压电缆生产关键技术。

为了让客户满意，刚进企业的傅伟文和同事们为完成客户订单加班加点地工作，一天工作16个小时是常有的事。一次，为了完成一道关键的工序，傅伟文和同事们忘记了时间，



图为傅伟文近照。(张国坚 摄)

当他们下班的时候，发现已经连续操作了26个小时。像这样的经历，在傅伟文的奋斗历程中还有不少，公司很多同事对他的评价是“肯干，执着，不干涉一件事不要休”。也正是在实践中的不断淬炼，让傅伟文在创新领域打下了坚实的基础。

创新之路越走越宽

1995年7月，入企刚满一年的傅伟文被调到技术部门从事检测工作。11月，球冠新成立技术处，他成为该部门第一任负责人。从此，技术改进成为了傅伟文的日常工作，每年都会有4到5项技术革新。1997年，电缆市场竞争日趋激烈，傅伟文发现，五芯电缆原工艺设计有不足，采用的五个圆形芯线合成缆的形式，对材料浪费极大，同时这种形式的产品尺寸很大，使得产品的安装也十分不便。为了让公司的产品能在激烈的竞争中取得优势，傅伟文便借鉴了国内出现的新工艺，开始对这道繁琐的工艺进行革新。

“我比较喜欢走‘捷径’，喜欢通过在实际操作中摸索出规律，来达到创新的效果”，傅伟文解释着自己的创新理念，“对于五芯电缆，为了设计合适的模具当时我用过很多办法，比如用数学模型去推算，结果很复杂，且很不理想。最后，我用擅长的直观图形思维破解了这个难题”。

原来，原工艺五芯电缆的模型构造不合理，中间存在很多空隙，造成电缆外径增大很多。傅伟文将五芯电缆目标模型图进行10倍以上的放大，设计出一种用于“一圆四瓦”状的芯线排列，这种模型不仅大大缩小了电缆的体积，还极大地降低了成本，也方便了电缆的安装。

此后，随着公司的不断发展，傅伟文的创新之路也越走越宽。他获得《温水交联电缆芯线热熔胶封装工艺》、《铜丝柔软性测试方法》、《一种电缆填充材料成型直径检测装置和方法》3项发明专利，主导开发的新产品曾获得2005年宁波市科技进步二等奖和三等奖。同时他还是10项实用新型专利主要发明人。

订单困局“急”出创新好点子

2009年，一个国外客户订单让傅伟文深深地陷入到创新的压力中。

那年，一国外客户计划向球冠订购一批产品，希望能够两个月内完成设计，但其主要不同点是对产品导体一块的标准与国家标准不一样。以导体截面为例，导体必须通过“紧压”工序，才能达到客户要求，但是不同结构、材质、模具都会使得导体紧压变形之后的截面产生较大偏差，一般都要调试多次，才能定型，每一次测试都会消耗一定的原料。而以往国家标准的规格都是一定的，球冠多年生产下来技术已经十分成熟。

但这一次，客户拿出了3个系列，每个系列有好几百个规格，这意味着，如果按照常规工序去做，球冠将耗费大量人力物力，而且原料是铜之类的金属，在调试这一环节，成本就要大大增加，而且两个月的时间，按以往的进度，根本不可能完成。

傅伟文说，那是他遇到的技术方面最严峻的考验。当时他第一反应还是要走捷径。“一定有办法减少设计偏差，一定可以找出其中的更好办法”，傅伟文再一次陷入到思索中去，“那个时候，每时每刻都想着如何破解这个难题，压力是有史以来最大的一次”。

成功总是眷顾那些不断付出的人。在对铜铝导体的变形量数值进行排列的时候，傅伟文发现有些蹊跷，于是他将这些数值关系计算后画成曲线，欣喜地发现，原来紧压变形量与紧压系数之间存在着规律性，他通过数据统计和变量分析，逐渐总结出两者的关系式及系数，并按对应的数值进行设计，结果发现偏差很小，完全在可接受的范围内。

掌握这一关系式之后，原本限定两个月完成的产品设计，结果用一个月不到的时间就完成了。之后这个公式被应用到球冠产品设计中去，为球冠赢得不少客户。傅伟文笑一笑说：“通过这一次技术创新，带来的更多是一种创新理念，那就是‘万物一理’，所以我的信念就是‘世上无难事，只怕有心人’”。

富春江路

8对情侣夜间相继被劫

警方呼吁5起案件受害人尽快报案

本刊讯(记者 曾子夏 通讯员 胡佳晓) 河边的草坪上，夜晚的小树林里，正是许多情侣花前月下，你依我依的绝佳场所。不过，晚归的情侣们也要当心，近日，甬保派出所民警赶赴无锡，将3名拦路抢劫的犯罪嫌疑人抓获。这3名嫌疑人和另一名同伙在半个月内在案8起，盯上的就是晚归的情侣们。

早在今年3月末的一个晚上，在北仑某电子公司工作的杨先生和女友从弘基广场吃过晚饭回家，途经富春江路与天台山路交叉口时，迎面走来的4个手拿伸缩棍的小伙子，突然拦住了他们的去路。杨先生说：“当时大概9点多，他们一来说就看我们不顺眼，要我们给钱。我还以为是开玩笑的，就和他们聊了几句。”不料，4个小伙子可不是来唠嗑的，话不投机就要将杨先生拉进路边的树林里。杨先生说：“看我不同意，上来就是一棍子，把我的眼镜打掉了。”在争执中，杨先生左脸颊和右后脑勺都被打肿。

随后，4个小伙子将杨先生和女友口袋里的450元现金以及两人的两部手机抢走。等这4人离去后，杨先生和女友当即向甬保派出所报案。

除了杨先生，同在该电子公司工作的小赵和小吴，在4月中旬也在富春江路沿线遭遇了和杨先生类似的抢劫事件。甬保派出所根据报案人的描述，展开了侦查。办案民警告诉记者：“调查中发现作案的4人是河南老乡，年纪都在20岁上下，最小的还不到18岁。其中3人曾在北仑务工。”民警为了将其抓获，多次前往广东、河南、新疆、江苏等地，最终在无锡某企业培训班的课堂上将3名犯罪嫌疑人抓获。

目前，3名犯罪嫌疑人已被刑拘，另一在逃嫌疑人也已上网追捕。办案民警说，据抓获的犯罪嫌疑人交代，他们共抢得手机10余部，现金1000余元。但是目前派出所接到的相关报案仅有3起。根据法律规定，没有受害人的案件是不成立的。因此，警方希望其余5起案件的受害人尽快报案，让犯罪分子得到应有的惩罚。

疏港高架与花鸟市场中的小道上 城管处理建筑垃圾一大堆

本刊讯(记者 卢江丽) 昨日，市民赵先生致电本刊民情热线反映，在疏港高架与花鸟市场中间的小道上，又有人倾倒建筑垃圾一大堆，影响了通行和城市形象，希望这位倒垃圾的人看到报道后能停止这种不文明的行为。记者了解到，区城管局得知消息后已经迅速进行了清除。

当天上午，记者来到了现场，这条小道与黄山路交界，位于花鸟市场旁，离路口约30米处的路上，有很大一堆建筑垃圾，有砖瓦、碎玻璃等。“这条路经过的车子蛮多的，地上玻璃那么多，车子经过很容易扎破轮胎。”赵先生说，端午节前，他看到有一辆农用车铲

走了堆放快一个月的垃圾，原以为道路总算可以清爽了，没想到节后立马又有人倒上了，真是太厚道了。

赵先生说，这些垃圾八成是花鸟市场里的人倒的，因为建筑垃圾里有鱼缸碎片。记者随后采访了花鸟市场内两位店主。“市场门口东南角有个专门给我们堆放垃圾的地方，我们没必要跑路上去倒。”其中一花店负责人告诉记者。

城管部门有关负责人表示，将在路边设一个禁倒垃圾的告示牌。他们也希望倾倒垃圾的市民能自觉将建筑垃圾倒到位于骆霞路与创业路交汇口的城区免费建筑垃圾中转站，或者是专门堆放垃圾的地方。

家长“三爱”让孩子人见人爱

家长都爱孩子，但要把孩子抚养成人，学问比单纯一个爱字大多了。我把抚养孩子的秘诀归结为三个，简称3L。

第一：同孩子一起欢笑 (laugh with Your Kid)。

如果你拥有其他的一切却不开心，那么一切都失去了意义。孩子天生就是开心的。面对开心的孩子，很多父母没有意识到这是上天的礼物，反而把自己的满腹牢骚和怨气发泄在自己的孩子身上。

你完全可以与孩子一起享受快乐。一个小蛋糕冰淇淋，阳光明媚的花园，地上打滚，唱五音不全的歌，横七竖八地走路，为一只蝴蝶汗流浹背，如此等等，孩子实在可以给父母带来太多的快乐。

第二：爱你的孩子 (Love Your Kid)。

爱自己的孩子原本是天经地义的事，但事实并非如此。比如说，有不

年轻母亲不愿意母乳喂养，原因是为了自己的乳房美丽。孩子总有调皮的时候，有些父母对调皮的孩子的态度粗暴。还有父母借爱的名义对孩子提出连父母自己也做不到的高要求，企图通过培养一个天才来掩饰自己人生的失败。

如果天底下的父母扪心自问，便可发现自己对孩子的爱其实远远不够。虽然有不少父母给孩子提供了充裕的物质条件，但真心的爱往往没有那么简单的。面对一个包含无穷变化潜能的孩子，爱心的付出在起初的时候是非常劳心费神的。你可以用你温暖的触摸、微笑、热烈拥抱传达爱，也可以用你的细心、关怀、支持为孩子构筑爱的家园。

第三：听孩子的心声 (Listen to Your Kid)。

孩子相对于成人的智商是幼稚的，因此父母会自然地认为孩子不懂事。孩子的确不懂大人的事，但孩子却懂孩子的事。在孩子的眼里，他们的父母才是

真的不懂事呢。

抚养孩子，听孩子的心声可谓最重要的技巧。孩子在起初都会比较直接向父母表达自己的心声。如果父母不听，甚至采用高压手段，那么孩子自有他们的办法让父母“听话”。可以这么说，孩子所有行为问题都是孩子尝试让父母听话的心理诡计。比如，一个经常遭受父母体罚的孩子会选择生重病而让父母不得安宁，孩子通过折腾父母而达到对父母“体罚”的隐性目的。

(来源：中国家长教育网)

店面出售

急售新大路404号近120平米店铺(无税)，价格面议。电话：18968265225，13306660159 刘先生

学鼎教育 SHINEDAO EDUCATION 1对1个性化学科辅导专家

金牌英语·王牌数学·小学·初中·高中

学鼎教育

阿拉只打造一流教师队伍!

30万年薪聘名师

长江校区热线：86965156 庐山校区热线：86116727

聘

总部招聘热线 0571-86995460

促进智力发展 传递德育文化 打造品德和学科两大系列——以德养学，以德促学

——2012年圣博教育暑假全面实施高效课堂改革，让励志教育走进课堂

(一) 2012年暑假，圣博经典课程——剑桥英语、新概念英语、小桔灯作文，让学生实现单科的全面提升

(二) 2012暑假，小升初课程，帮助家长解决以下三大难题：
新初中，学习任务量加重，科目增多，怎么办？
新初中，老师讲课进度加快，教学方法改变，怎么办？
新初中，孩子进入青春期，家长觉得“不好管”，怎么办？

提前预习+励志引导 帮助家长和学生共同完成过渡期

(三) 2012暑假，我们在圣博语文系列课程中学习语文知识，学习做人的道理——语文系列课程全面提高中小学生学习素养 小桔灯作文系列、小桔灯阅读系列 小桔灯国学系列、小桔灯口才系列、《小学基础课程》(初中作文班测试入学，选拔六个班90名优生重点培养)

(四) 2012年暑假，圣博小学及初中各科成绩提高一对N课程，致力提高学习成绩

——提前报名，六人以内小班，人满分班

圣博最受欢迎的课程，家长排队等班的课程

1、性价比最高：六人小班，降低了一对一培训的成本，家长只需花普通的价格，就可以达到学生学习进步的目的，是目前圣博探索出的性价比最高的课程。
2、师资班底强势：家长听课，学生评定，有系统能力培养冲刺重点高中创新班学员。
3、课程设置全面：不用一科一科找老师，圣博提供高水平的，全科配套的学科培训，让家长省心，让家长开心。